

Unser Klient ist ein global agierendes Unternehmen, das intelligente Zutrittslösungen und Türsysteme entwickelt und produziert. Der Vertrieb erfolgt einerseits über ein Fachhandelsnetzwerk und das Projektgeschäft, welches inhouse abgewickelt wird. Für den Bereich Projektgeschäft, Objektlösungen suchen wir im Zuge einer Gebietsteilung für **Wien** und nord-westliches **Niederösterreich** eine/-n

SALES MANAGER*IN B2B

Projektgeschäft Tür- und Sicherheitslösungen

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium (Technik oder Wirtschaft)
- Mind. 5 Jahre Erfahrung in vergleichbarer Position und Projektvertrieb
- Erfahrung bei Bauprojekten, von der Akquisition bis zur Umsetzung
- Erfahrung im Umgang mit der Kundenzielgruppe Architekt*innen, Bauträger*innen, Planer*innen
- Positiv eingestellte Persönlichkeit mit guter Rhetorik
- Englisch präsentations- und vertragssicher in Wort und Schrift
- Wohnort im Großraum Wien

Ihr zukünftiges Aufgabengebiet

- Betreuung der laufenden Projekte, Flughafen, Schulen, öffentliche Einrichtungen, Gesundheits- und Wellnessprojekte
- Projektakquisition bei bestehenden Kunden als auch Neukundenakquisition
- Zusammenarbeit mit Inhouse Planer*innen und Konstrukteur*innen
- Auftragsverhandlung
- Ausschreibungsbearbeitung
- Überwachung mit dem Bauleiter bei der Umsetzung und Abnahme
- Netzwerkpflege
- Vorträge, Projektpräsentationen

Für diese hochinteressante Position ist ein Gesamtpackage ab Euro 70.000 brutto pro Jahr plus sonstige Benefits vorgesehen. Die Einschulung übernimmt der derzeitige Positionsinhaber, dessen Gebiet geteilt wird.

Interessiert? Bitte senden Sie uns im ersten Schritt Ihren Lebenslauf und eine Einverständniserklärung zur Datenspeicherung und Verwendung nach DSGVO per E-Mail an

jobs@selectas.at

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung, Vertraulichkeit ist gewährleistet.

SELECTAS[®] PERSONALMANAGEMENT
Die Personalberatung Ihres Vertrauens!

Telefonische Auskunft
(+43 1) 236 16 00

jobs@selectas.at
www.selectas.at

SELECTAS[®] ist eine Marke der
Lateo Berater GmbH